

Salgskonsulent Siloking fodervogne.

Brænder du for salg og rådgivning til mælkeproducenter?



Hos Brdr. Holst Sørensen får du en salgsstilling, hvor du hver dag sparrer med dine kolleger om salg og rådgivning i en stabil virksomhed med gode resultater.

Du rådgiver kunderne så de får mest mulig ud af deres køb.

- Du deler din tid mellem at vedligeholde relationerne med din kundeportefølje og udvide den.
- Du mødes med dine kunder i stalden, så du kender forholdene.
- Du aftaler møder med kunderne både fra firmaadressen og hjemmekontoret
- Herudover deltager du på dyrskuer og messer nogle gange om året, hvor du viser produkterne frem og møder kunderne.

Bliv en del af et stærkt salgsteam

Du bliver en del af vores salgsafdeling med 6 kolleger, som du løbende sparrer med. Dine kolleger sikrer også, at du får god og grundig oplæring, når du starter. Vi tilbyder, sundhedsordning, pension, resultatorienteret lønpakke og tilbud om forskellige sociale arrangementer via vores personaleforening.

Erfaren sælger med interesse for landbrugsmaskiner.

- Du har erfaring med opsøgende salg, og det er en fordel, at du har kendskab til salg af landbrugsmaskiner
- Du har kørekort.
- Du er vant til at arbejde med IT, som MS Office og CRM – vi lærer dig op i vores CRM-system.
- Du bor i Jylland.
- Endelig taler og skriver du flydende dansk, ligesom du taler engelsk på forhandlingsniveau.

Tiltrædelse: Snarest

Interesseret?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Willi Jønsson på 76 88 44 21.

Du søger stillingen ved at sende din ansøgning og dit CV til Willi på wj@bhsribe.dk.



Om Brdr. Holst Sørensen A/S

Brdr. Holst Sørensen A/S importerer, sælger og servicerer maskiner til landbrugs-, bygge-, og anlægssektoren. Salget foregår lokalt og gennem et stort forhandlernet i Danmark og Sverige, og kunderne spænder over alt fra enkeltmandsvirksomheder til større selskaber. Brdr. Holst Sørensen A/S beskæftiger ca. 60 personer indenfor maskinsalg, service og reservedelssalg.