



Livestock Intelligence™

SALGSTALENT MED LANDBRUGSBAGGRUND

Har du lyst til at bruge din landbrugserfaring til at sælge verdens bedste øremærker til landbruget?

Vi søger en salgskonsulent som er klar på at skabe en solid salgskarriere med en markedsledende organisation i ryggen. Du kan påvirke din egen hverdag og mulighed for mere ansvar i takt med din succes. Du vil blive en del af en virksomhed og koncern i vækst på mange forretningsområder.

Du bliver en del af

Allflex dan-mark aps som er Danmarks ledende øremærkeproducent er en del af Allflex koncernen, som er verdens største producent af animalsk identifikation for alle dyrearter og monitoring produkter til kvæg. Vores formål er at levere de bedste produkter og service til landmænd og dyreejere verden over. Allflex dan-mark er beliggende i Lemvig, hvor vi har administration og produktion - Vi er i dag 10 ansatte i Lemvig.

En hverdag med salg i fokus

Din primære opgave er at betjene kunder telefonisk og derved tydeligt kommunikere Allflex' værdier og løsninger. Vi skal give den bedste service før, under og efter salget. Dette krydret med løbende telesalg samt andre salgsrelaterede opgaver, deltagelse i messer samt skabe et godt netværk i sektoren mv.

Du skal derfor være veltalende og troværdig og i stand at skabe gode relationer til både til eksisterende og potentielle kunder i en serviceminded tone.

Som salgskonsulent får du 3 erfarne kolleger.

Har du et salgstalent?

- Du har en interesse for dansk landbrug og et ønske om at bidrage til udviklingen af animalskproduktion
- Med din baggrund kan du bringe din viden om branchen med ind i salgsrollen – det kan være, at du har baggrund som driftsleder, agrarøkonom eller anden erfaring fra landbruget
- Det er en fordel, hvis du har salgserfaring – ellers lærer vi dig op
- Du behersker dansk og engelsk i skrift og tale

Som person har du et godt gåpåmod, og du er god til at lytte til kunderne for at afdække deres reelle behov. Desuden er du ambitiøs, kreativ, selvstændig og resultatorienteret, og du trives med at blive målt på dine resultater. Du kan se dig selv i et professionelt, humoristisk og dynamisk team med et stærkt sammenhold.

Vi tilbyder

En spændende hverdag med en central rolle med fokus på videreudviklingen af kundeservice og den kommercielle opgave, hvor dit arbejde er med til at sikre og udbygge vores markedsledende position. Vi skræddersyr et introduktionsforløb der passer til dine kvalifikationer som ruster dig til opgaverne. Du får et indgående kendskab til hele forløbet fra produktion, til salg og levering, samt til alle vores produkter.

Vi tilbyder en fast fuldtidsstilling med løn, pension og vilkår efter aftale.

Vi holder løbende samtaler og beder dig derfor sende din ansøgning snarest muligt.

Arbejdsadresse:

Allflex dan-mark aps, Rugmarken 31, 7620 Lemvig

Send din ansøgning til:

Direktør, Kristian Vedel Rasmussen på mail kvr@allflex.dk

Har du spørgsmål til jobbet kontakt Kristian på tlf.: 24 94 50 21